



EUROPEAN
MICROFINANCE WEEK 2013

THE FUTURE OF MICROFINANCE:
INVESTING IN INCLUSIVE GROWTH

Microfinance institutions linking remittances to development

Augmenter l'impact des transferts d'argent sur le développement grâce aux IMF



- **Date de création** : avril 1998 pour la mise en place des caisses villageoises d'épargnes et de crédit autogérées (CVECA)
 - **Nombre de membres**: 44 000 membres
 - **Encours de crédit**: FCFA 1,9 milliards (€ 2,8 millions)
 - **Encours d'épargne**: FCFA 1,7 milliards (€ 2,5 millions)
 - **Nombre d'agences**: 90 guichets au 30/06/2013
 - **Produits et services offerts**: épargne, crédit, transfert d'argent international
- > Un réseau rural au service des communautés villageoises de la région de Kayes dont sont issus 80% des migrants maliens en France

Présentation de notre volet transfert d'argent



EUROPEAN
MICROFINANCE WEEK 2013

THE FUTURE OF MICROFINANCE:
INVESTING IN INCLUSIVE GROWTH

Répondre aux besoins des migrants et de leur famille avec l'appui d'ADA

Besoins	Services / produits
Envoyer de l'argent à la famille du foyer à la caisse villageoise	<input type="checkbox"/> Cash à cash <input type="checkbox"/> Cash à compte (du bénéficiaire)
Epargner au village pour les projets, les vacances, par sécurité	<input type="checkbox"/> Ouverture de compte à distance <input type="checkbox"/> DAT rémunéré à 5% alimenté à distance
Faciliter le financement de la construction de l'habitat familial ou personnel par tranche	<input type="checkbox"/> Crédit habitat

> **une solution au besoin prioritaire d'envoyer de l'argent à la famille du 1er au dernier km de façon sécurisée rapide et peu coûteuse.**



Résultats (démarrage février 2012)

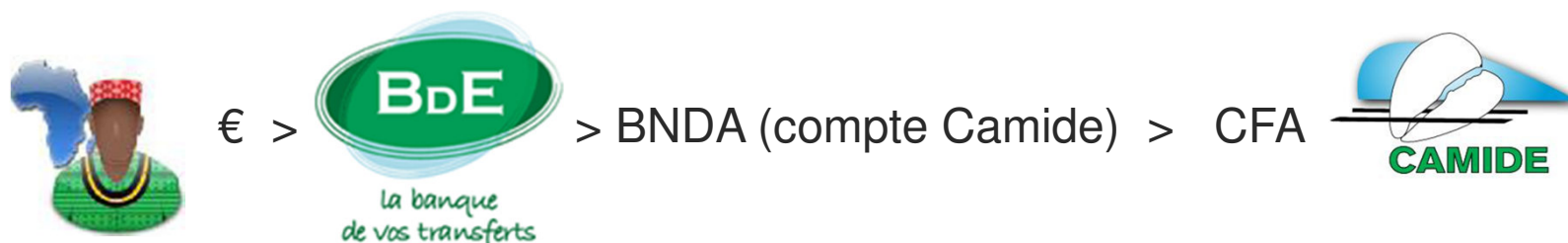
- Tests concluants sur 5 caisses villageoises et la caisse de Kayes
- Total montants envoyés : € 3.8 millions
- Cash à cash : € 2,3 millions
- Crédit en compte : € 1,5 millions
- 500 clients enregistrés, 62% actifs dans les 3 derniers mois
- 53% des envois sur un compte

Perspectives

- Extension progressive vers les autres caisses villageoises
- Système alternatif de transmission de l'information pour les caisses sans électricité et sans réseau internet suffisant
- Proposition de crédit habitat

Le partenariat CAMIDE-BDE

- Un partenariat avec une banque française pour l'exploitation de sa marque BDE cash et une banque malienne (BNDA) « teneuse de compte »



- Une interface développée sur mesure pour exécuter les opérations reçues par BDE et exécutée par Camide
paiement instantané, compensations à J+1



- Un représentant de Camide en France agréé comme agent de paiement de BDE par la Banque de France (peut collecter l'argent et enregistrer les clients au nom de BDE)

- Une répartition des commissions plus équitables qu'avec les STA permettant des tarifs compétitifs même par rapport à l'informel

Amélioration des produits liés aux transferts

Développer le crédit habitat lié au transfert (test pilote)

- Le canal permet le remboursement du crédit (virement permanent) et un historique d'opérations avec le migrant
- Un crédit qui permet
 - d'accélérer les phases de construction ou d'acquisition de terrain, d'équipement solaire
 - de minimiser les coûts de la construction à distance (accompagnement Camide)
- Des montants en phase avec les capacités de remboursements des migrants et les ressources disponibles au niveau des caisses microcrédit habitat < 7 500 €
- La mobilisation de la caution morale des associations de migrants et du village pour limiter le risque (en plus de garanties matérielle / foncière)
- Produit d'appel pour attirer l'épargne des migrants et de leurs associations dans les caisses